



 やまところ

インバウンドビジネス新規参入 支援のご紹介

agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 料金プラン

会社概要

会社名	株式会社やまところ (Yamatogokoro Inc.)
所在地	東京都新宿区新宿2-9-22 多摩川新宿ビル3階
創業	2007年3月15日
設立	2012年11月15日
資本金	3860万円
代表取締役	村山慶輔
事業内容	インバウンド（訪日観光）市場において以下の事業を展開 情報サービス事業 コンサルティング事業 教育研修事業
関連会社	株式会社やまところキャリア 株式会社とさごころ

“インバウンドツーリズムを通じて 日本を元気にする”

株式会社やまところは、インバウンドビジネスに関する専門知識を活用し、情報サービス事業、コンサルティング事業、教育研修事業、人材事業を提供しています。これにより、日本全国の魅力を世界のツーリストに効果的にプロモーションし、訪日観光客の満足度を高めるとともに、地域経済の活性化に貢献しています。



代表者プロフィール

代表取締役 インバウンド戦略アドバイザー

村山 慶輔 Keisuke Murayama

兵庫県神戸市出身。米国ウィスコンシン大学マディソン校卒。

大学卒業後、アクセンチュア（戦略グループ）に入社。地域活性化プロジェクト、グローバルマーケティング戦略等の様々プロジェクトに従事。2006年同社を退社。

2007年にインバウンド観光に特化したBtoBサイト「やまところ.jp」を立ち上げ、観光事業者・自治体向けに情報発信、教育・研修、コンサルティングサービスなどを提供。

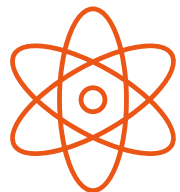
インバウンドビジネスの専門家として、ワールドビジネスサテライト、NHKワールドをはじめ、国内外各種メディアへ出演多数。

- 内閣府「観光戦略実行推進 有識者会議」メンバー
- 経済産業省「JAPANブランド等プロデュース支援事業」シニアプロデューサー
- 観光庁 最先端観光コンテンツインキュベーター モデル事業選定委員

ほか、数多くのアドバイザー・協会委員を務める。

やまところの展開事業

インバウンド（訪日観光）市場において以下の事業を展開しています

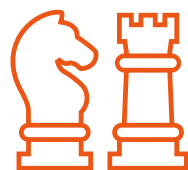


Information Service 情報サービス

- やまところ.jp
- 広告
- コンテンツ配信
- やまところBooks
- 入札navi

Training 教育研修

- 人材育成（受託）
- 講座提供（自社主催）



Business Consulting コンサルティング

- インバウンドビジネス
- 自治体ビジネス

やまところ

Human Resource 人材

- 求人広告
- 人材紹介



当社実績

当社のサービスは、過去15年以上にわたり数多くの実績・成功を積み重ねています

01 コンテンツ編集力

日本最大級のインバウンドBtoBメディア運営や関連書籍を執筆



02 幅広いネットワーク

戦略立案から受入まで50分野、200名以上の専門家・企業との接点を保有



03 高い信用力

多くの観光関連研修開催を通じて自治体・事業者様と深い関係を構築



観光庁
Japan Tourism Agency



MORI

NARA PREFECTURE
奈良県



Osaka University of Tourism



群馬県

agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 料金プラン

コンサルティングサービスの特徴

インバウンドビジネスを知り尽くした「やまところ」だからこそできる質の高いサービスを提供します

01 インバウンド専門家としての長年の経験と実績

2007年からインバウンド市場に特化したコンサルティング支援を提供しており、豊富な成功事例と貴重な失敗事例の両方を把握しています

02 幅広い業界ネットワーク

インバウンド業界における広範なネットワークを持ち、深い専門知識を活用してクライアントの事業展開をサポートします

03 事業開発の全面サポート

事業モデル創出から市場環境と競合分析、目標とKPIの策定まで、事業計画の策定を総合的にサポートします

04 継続的な伴走とサポート体制

営業支援や集客、人材確保、教育、研修から事業が軌道に乗るまで、行政やビジネスパートナーの紹介など多角的なサポートを提供します

インバウンドビジネス新規参入支援（主にBtoB）

幅広いネットワークと専門的な知見で インバウンド事業の成功率を高める

インバウンド市場に新規参入する際に、参入戦略・アイデア出しから事業選定、具体的な事業構築・展開まで専門家として幅広くワンストップで支援します。



ご支援事例

- 宿泊施設向け決済サービス立ち上げ・展開支援
- 人材事業立ち上げ・展開支援
- 某金融商品開発・展開支援
- カードブランド優待開発・展開支援
- 海外OTAによる掲載施設開拓支援等

市場調査



- 市場の全体像の調査
- 競合企業の動向調査
- 3C分析による戦略策定



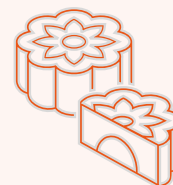
事業構想



- ビジネスモデルの検討・構築
- 事業計画の策定
- アクションプラン策定



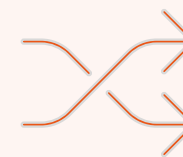
サービス設計・開発



- 課題・ニーズの洗い出し
- サービス設計・開発
- サービス資料作成支援



営業・マーケティング支援



- テストマーケティング
- 営業先・ビジネスパートナーの開拓支援
- 知名度向上のためのPR・ウェビナー支援
- 人材採用支援

ご支援実績

2007年から通算100社以上に対して、次のようなコンサルティングを実施

インバウンド

新規事業開発・展開支援

インバウンド分野における新規事業立ち上げ
及びB to B事業展開に関する各種助言・ネット
ワーク紹介

- 大手印刷会社
- 大手保険会社
- 大手通信会社
- 大手電鉄会社
- インバウンドベンチャー
ほか

agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 料金プラン

料金プラン

インバウンドビジネス新規参入支援

200万円～

お問い合わせ

こちらのフォームより
お問い合わせください



<https://corp.yamatogokoro.jp/contact>