



 やまところ

インバウンド
スポットコンサルティング
のご紹介

agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 料金プラン

会社概要

会社名	株式会社やまところ (Yamatogokoro Inc.)
所在地	東京都新宿区新宿2-9-22 多摩川新宿ビル3階
創業	2007年3月15日
設立	2012年11月15日
資本金	3860万円
代表取締役	村山慶輔
事業内容	インバウンド（訪日観光）市場において以下の事業を展開 情報サービス事業 コンサルティング事業 教育研修事業
関連会社	株式会社やまところキャリア 株式会社とさごころ

“インバウンドツーリズムを通じて 日本を元気にする”

株式会社やまところは、インバウンドビジネスに関する専門知識を活用し、情報サービス事業、コンサルティング事業、教育研修事業、人材事業を提供しています。これにより、日本全国の魅力を世界のツーリストに効果的にプロモーションし、訪日観光客の満足度を高めるとともに、地域経済の活性化に貢献しています。



代表者プロフィール

代表取締役 インバウンド戦略アドバイザー

村山 慶輔 Keisuke Murayama

兵庫県神戸市出身。米国ウィスコンシン大学マディソン校卒。

大学卒業後、アクセンチュア（戦略グループ）に入社。地域活性化プロジェクト、グローバルマーケティング戦略等の様々プロジェクトに従事。2006年同社を退社。

2007年にインバウンド観光に特化したBtoBサイト「やまところ.jp」を立ち上げ、観光事業者・自治体向けに情報発信、教育・研修、コンサルティングサービスなどを提供。

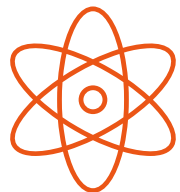
インバウンドビジネスの専門家として、ワールドビジネスサテライト、NHKワールドをはじめ、国内外各種メディアへ出演多数。

- 内閣府「観光戦略実行推進 有識者会議」メンバー
- 経済産業省「JAPANブランド等プロデュース支援事業」シニアプロデューサー
- 観光庁 最先端観光コンテンツインキュベーター モデル事業選定委員

ほか、数多くのアドバイザー・協会委員を務める。

やまところの展開事業

インバウンド（訪日観光）市場において以下の事業を展開しています

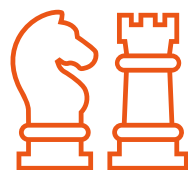


Information Service 情報サービス

- やまところ.jp
- 広告
- コンテンツ配信
- やまところBooks
- 入札navi

Training 教育研修

- 人材育成（受託）
- 講座提供（自社主催）



Business Consulting コンサルティング

- インバウンドビジネス
- 自治体ビジネス

やまところ

Human Resource 人材

- 求人広告
- 人材紹介



当社実績

当社のサービスは、過去15年以上にわたり数多くの実績・成功を積み重ねています

01 コンテンツ編集力

日本最大級のインバウンドBtoBメディア運営や関連書籍を執筆



02 幅広いネットワーク

戦略立案から受入まで50分野、200名以上の専門家・企業との接点を保有



03 高い信用力

多くの観光関連研修開催を通じて自治体・事業者様と深い関係を構築



観光庁
Japan Tourism Agency



NARA PREFECTURE
奈良県



agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 料金プラン

コンサルティングサービスの特徴

インバウンドビジネスを知り尽くした「やまところ」だからこそできる質の高いサービスを提供します

01 インバウンド専門家としての長年の経験と実績

2007年からインバウンド市場に特化したコンサルティング支援を提供しており、豊富な成功事例と貴重な失敗事例の両方を把握しています

02 幅広い業界ネットワーク

インバウンド業界における広範なネットワークを持ち、深い専門知識を活用してクライアントの事業展開をサポートします

03 事業開発の全面サポート

事業モデル創出から市場環境と競合分析、目標とKPIの策定まで、事業計画の策定を総合的にサポートします

04 継続的な伴走とサポート体制

営業支援や集客、人材確保、教育、研修から事業が軌道に乗るまで、行政やビジネスパートナーの紹介など多角的なサポートを提供します

スポットコンサルティング



中小企業様のインバウンド事業に関するお悩みを解消

インバウンド商品の販売強化や体験イベントの企画・集客強化など、あらゆる事業者様のインバウンドビジネスに関するご相談に対して専門的知見からアドバイスを行い、ビジネス成功をサポートします。

ご支援例

01 インバウンド向け商品販売

訪日客増加に伴う免税店での売上好調を受け、さらなる売上拡大に向けたインバウンド接点創出と効果検証方法についての情報を提供

02 お菓子作り体験教室のインバウンド対応

インバウンド向けお菓子作り体験教室開講にあたり、他店舗との差別化から地域の強みを活かしたストーリー作りのアドバイス

03 カード会員向けサービスの訪日客展開

クレジットカード会社様の日本人向けコンシェルジュサービスを訪日旅行客向けに展開準備中のお客様に対し、外国人への認知拡大とクライアント獲得方法を助言

04 イベントへのインバウンド集客

2025年の大阪・関西万博をきっかけにインバウンド関連事業展開を狙い、自社の強みを活かしつつイベントへのインバウンド呼び込み施策についてアドバイスを実施

agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 料金プラン

料金プラン

スポットコンサルティング

*1時間

5万円/回～

お問い合わせ

こちらのフォームより
お問い合わせください



<https://corp.yamatogokoro.jp/contact>