



# 観光 x 自治体ビジネスコンサルティング サービス概要

# Agenda

01 会社概要

02 サービス概要

03 オプションサービス

## 企業理念

# インバウンドツーリズムを通じて 日本を元気にする

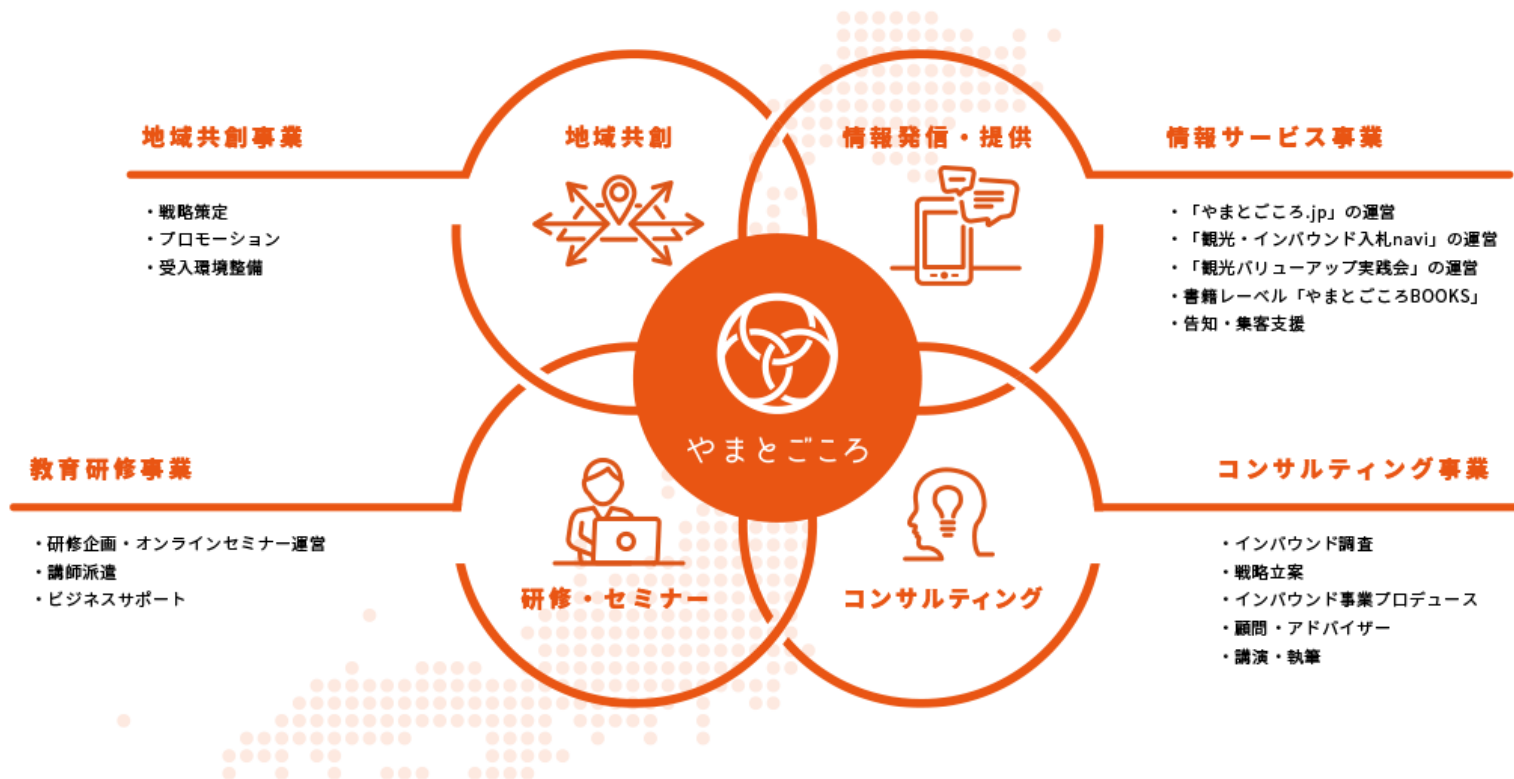
株式会社やまところは、自治体ビジネスに関する専門知識を活用し、地域共創事業、教育研修事業、情報サービス事業、コンサルティング事業を提供しています。これにより、日本全国の魅力を世界の観光客に効果的にプロモーションし、訪日観光客の満足度を高めるとともに、地域経済の活性化に貢献しています。

## 会社概要

会社名	株式会社やまところ (Yamatogokoro Inc.)
所在地	東京都新宿区新宿2-9-22 多摩川新宿ビル3階
創業	2007年3月15日
設立	2012年11月15日
資本金	3860万円
代表取締役	村山慶輔
事業内容	インバウンド（訪日観光）市場において以下の事業を展開 地域共創事業 教育研修事業 情報サービス事業 コンサルティング事業
関連会社	株式会社やまところキャリア 株式会社とさごころ

## 展開サービス

株式会社やまところでは、4つの事業を展開しています



# Agenda

01 会社概要

**02 サービス概要**

03 オプションサービス

こんなお悩みございませんか？

自治体ビジネスの参入方法  
がわからない

自治体ビジネスの特有のルールやプロセスが難解で、どこから手をつければよいか分からない



自治体ビジネスでなかなか  
成果が出ない

入札は競争が激しく選定基準を満たす工夫が必要のため、なかなか落札できない

弊社は自治体ビジネス専門のコンサルティングサービスを提供しています

## 自治体コンサルティングサービスの全体像

弊社は、自治体ビジネスに必要な業務を**一気通貫してサポート**します

### 自治体ビジネスの流れ

戦略・体制	営業	リサーチ	応札判断	企画書作成	プレゼン	受託	納品
入札戦略と体制構築	自治体への営業活動	入札情報をチェック	応札の検討・判断	企画書作成	プレゼン選考	受託成功	事業遂行と成果物納品

#### 今回ご紹介

## 自治体ビジネスをトータルサポート 「観光 x 自治体ビジネスコンサルティング」

入札情報サービス 観光・インバウンド入札navi

事業連携 連携パートナーとして協業

セミナー集客、PR、タイアップ

人材採用 観光・インバウンド人材専門 求人サイト「やまところキャリア」

今回は「観光×自治体ビジネスコンサルティング」についてご紹介します

## 観光・インバウンドおよび自治体ビジネス攻略の第一人者



代表取締役

村山慶輔

Keisuke Murayama

- 経営コンサルティング会社時代より**通算30億を超える国・自治体案件**を受託
- 受託の立場だけでなく審査員経験も豊富で、国や自治体の**入札案件や補助金の審査員**を通算50件以上（審査した企画書数百以上）を経験
- 観光・インバウンド関連書籍**累計10冊**を出版。**累計3万部以上発行**、自治体の観光・インバウンド担当者の必読の書籍として認知されている
- **日本初** 観光分野における自治体ビジネス攻略プログラムを体系化し、入札ビジネス初心者から経験豊富な従業員2万人超の電鉄系グループ会社まで指導実績あり
- 「**自治体国際化協会**」プロモーションアドバイザーのほか、「**全国市町村国際文化研究所**」にて自治体の人材育成講師を2015年より毎年歴任

### 刊行書籍





## 弊社の強み

「観光×自治体ビジネス」の実績・経験から体系的なアドバイスや具体的な支援が可能です

### 「観光×自治体ビジネスの教科書」の概要



※2023/12/12現在



- 「受注できる会社」と「受注できない会社」その違いは？
- 自治体ビジネスで良く聞く3つの誤解
- コレを知らないと失敗する「自治体の〇〇の流れ」
- 自治体ビジネスと民間ビジネスとの違いとは？
- なぜ、何度応札しても受注出来ないのか？
- 初心者でも確実に受注率が上がる6つのステップ
- 警告！自分の会社の強みを知らずに応札してはいけない
- 勝つための強みが分かる「強み発見ワークシート」
- 安く出しても勝てない！？自治体が審査するポイントとは？
- 自治体ビジネス初心者が取るべき以外な戦略
- あなたにピッタリな案件がすぐ分かる11の判断基準
- 企画書を書く前に抑えておくべき企画書の重要性とは？



自治体が公募するビジネスを詳しく知ることができました！

★★★★★ Iさん

なかなか知り得ない自治体のビジネスを「自治体ビジネス」という表現すら知りませんでした。が、「ビジネス」といった括りで考えると選考のある厳しい世界のことだと理解できました。

※個人的な感想であり、効果を保証するものではありません



こういう教科書が欲しかった！

★★★★★ Yさん

どういった案件を狙えばいいのか、企画書はどうやって作れば高得点になるのか、きめ細かくアドバイスしてくれます。それらすべてが村山氏の豊富な経験に基づいているのは凄いの一言。審査員経験からの視点が効いています。

※個人的な感想であり、効果を保証するものではありません

「観光 x 自治体ビジネスコンサルティング」とは

「**ビジネスコンサルティング**」および「**講演・研修**」サービスを展開しています

## ビジネスコンサルティング

自治体ビジネスへの新規参入  
および課題解決のご支援

- 新規参入コンサルティング
- 継続支援コンサルティング
- (初回限定) スポットコンサルティング

## 講演・研修

初心者から経験者まで  
ご希望に沿った研修設計

- ✓ 初心者から経験者まで対応
- ✓ 経験豊富な講師陣
- ✓ ご希望に合わせたカスタマイズ可能

# 01 新規参入コンサルティング

## 自治体ビジネスの一連業務に対し、体系的な学びと実践フォローでスキル定着をご支援します

← 動画学習（月1回×6回） → ← 月1回×6回 →



プロセス

自治体ビジネス  
基礎

営業活動

応札準備

企画書

プレゼン  
実践

事業推進・  
総仕上げ

課題ヒアリング・  
面談

概要

自治体ビジネス概要説明のほか、事業者様の強みを発見します。

自治体向けビジネスに参入するための包括的なプログラム。営業活動から入札準備、企画書作成とプレゼンテーションまでの必要なスキルを体系的に学ぶことができます。自治体ビジネスで成功するための知識とスキル習得を目指します。

実践での推進課題をお伺い・サポートします。メール相談は随時承ります。

各種  
ツール

強み発見ワーク

独自提案ワーク

ロードマップ  
ワーク（種まき）

営業アプローチ  
リスト

応札準備  
チェックシート

企画書  
テンプレート

プレゼン  
チェックシート

事業推進  
チェックシート

アクションプラン  
シート

営業資料  
チェックシート

企画書作成  
チェックシート

報告書  
テンプレート

実践動画コンテンツ

月一回の打ち合わせ（60分）

入札naviの利用

パートナーの紹介・企画書のレビュー

サポート  
内容

ご提供内容

## 02 継続支援コンサルティング（顧問契約）



### 自治体ビジネスの成果創出・拡大 を伴走支援

自治体ビジネスの確立・拡大のために、事業戦略や目標達成に向けた活動支援、商品造成や資料改善のフィードバック、行政機関やビジネスパートナーの紹介などを行います。

#### 事業戦略や目標達成に向けた各種アドバイス

強み発見ワークショップ（初回のみ）による事業戦略検討や、オンラインMTG\*（月1回60分）を通じた自治体ビジネスの課題定義・打ち手検討等をご支援

#### 商品造成、各種ツール・資料へのフィードバック

売りがやすく且つ付加価値の高い商品造成のご支援をはじめ、インバウンド向けHPや営業資料含む各種ツールに対する改善アドバイスを実施

#### 事業加速に向けたネットワークご紹介（月1回まで）

弊社の豊富なネットワークを活かし、観光庁、JNTOなどの行政キーマン 各種団体・ビジネスパートナーとなりうる企業・組織の担当者をご紹介

#### 「やまとごころ」が提供する他サービス利用特典

貴社事業の更なる成功に向け、「新規参入コンサルティング」でご提供している動画コンテンツ、各種ツールのほか、入札情報サービス「入札navi」の利用特典も付帯

\*メールでのご相談は随時承ります

## 03 (初回のみ) スポットコンサルティング 自治体ビジネスの「成果創出」にお困りの企業様へ

### 自治体ビジネス専門家が企業様個別の お悩み・ご相談を承ります

豊富な経験と知識を持つ専門家が、各企業様のニーズに合わせた解決策をご提案します。自治体との連携や補助金申請、地域振興策の策定など、幅広い分野でサポートいたします。

#### サービスの特徴

- その **1** .自治体ビジネス専門家が対応
- その **2** .専門家に気軽に相談できる
- その **3** .オンライン面談

#### ご相談例

##### 受注率が上がらない

受注率の向上に向けた具体的なアドバイスを提供します。営業プロセスの改善点や効果的な提案方法について、1時間の相談で実践的なヒントをお伝えします。

##### 企画書をもっと良くしたい

自治体への企画提案書作成に関するアドバイスを提供します。より説得力がある魅力的な企画書にするための改善点を明確にし、受注率を高める支援を行います。

##### 営業方法が分からない

自治体への営業活動をお伺いし、営業課題を明確にします。そのうえで、効果的な営業方法の方向性および改善の糸口を提供します

## Case1

### 旅行代理店 A 社



自治体ビジネスをゼロからはじめて  
たった2ヶ月で2,000万受注

自治体ビジネス経験：無し  
企業規模：数名

コロナ禍で本業の旅行業が落ち込んだため、自治体ビジネスに参入を決意、当社講座に参加。

自治体ビジネスは初心者だったが、講座開始から2ヵ月目に、講座での学びを盛り込んで応札したところ、2,000万円の案件の受注に成功。

## Case2

### 新聞社 B 社



成約率が大きく改善し、過去最高の  
6割超えへ

自治体ビジネス経験：有  
企業規模：数百名

これまでは多くの自治体案件に応札するも、なかなか受注できない状況だった。

コンサルティングを通して、相手のニーズを把握し、関係を築く方法に焦点を当てた結果、3件の案件に応募。うち2件を獲得、受注率が6割を実現。

初心者向けから経験者向けまで、幅広いニーズにお応えするコンテンツ\*をご用意しています

1 自治体ビジネス基礎・戦略

2

営業活動

3

応札準備

4

企画書作成・プレゼン

5

事業推進

コンテンツ（例）

- 1 自治体ビジネス基礎知識と戦略解説
- 2 次年度への種まき必勝法
- 3 受注案件が飛躍的に増えるパートナーの探し方、組み方の秘訣  
50%が減点される仕様書を読み解く11のチェック項目  
最小限の努力で競合より受注できる自社の強み客観的把握法
- 4 勝つための企画書作成法  
受注につながるプレゼンテーションのポイント
- 5 受注してはじめてわかる落とし穴とその回避法  
受注、事業推進、納品、報告書作成の各ステップにおける留意点

\*1 テーマ 15～20分は必要となるため、1時間の講演時間の場合は3つまでが目安となります。

\*2 リクエストに応じて専門講師をコーディネートすることも可能です。



### 大手旅行代理店

## メンバーの意識が高まり、社内でも得られないノウハウが得られました

**課題：**大手旅行会社様では、自治体営業担当者のスキル向上が急務でした。自治体ビジネスの重要性が増す中、担当者の営業力強化と効果的な活動が求められていましたが、社内リソースでは限界があり、新しい視点や専門知識が不足していました。

**成果：**外部の専門家を招くことで、新たな視点と刺激が提供できました。外部研修により最新の業界動向を学び、固定観念にとらわれないアプローチが可能になりました。外部講師の話は新鮮で、社内メンバーも真剣に耳を傾け、特に成功事例や具体的な戦略の共有が担当者のモチベーションが高まりました。



### 大手新聞社

## 自治体ビジネスのノウハウに加え、観光トレンドのアップデートにもなりました

**課題：**大手新聞社様では、新規事業担当者に自治体ビジネスのノウハウを急いで伝える必要がありました。収益源として注目される一方、担当者はこの分野に不慣れで、具体的なノウハウや成功事例を学ぶ機会が不足していました。

**成果：**研修により、メンバーの意識とスキルが大きく向上しました。社内では得られなかった実践的なノウハウや最新の業界動向を学び、自信を持って自治体営業に取り組む姿勢が見られるようになりました。これにより、社内全体の営業力が強化されたと感じています。



## 料金プラン

新規参入から継続支援、スポットコンサルティングまで、柔軟な料金プランをご用意。  
講演・研修も対面とオンラインの選択が可能です

### ビジネスコンサルティング

#### 新規参入コンサルティング

1年契約

**30**万円/月～

#### 継続支援コンサルティング

1年契約

**30**万円/月～

#### スポットコンサルティング

初回のみ

**5**万円/時間

### 講演・研修

#### 対面\*

**50**万円～

\*旅費・交通費は実費

#### オンライン

**30**万円～

※料金はすべて税別

# Agenda

01 会社概要

02 サービス概要

**03 オプションサービス**

## 自治体コンサルティングサービスの全体像

①入札情報サービス ②事業連携 ③受託事業のPR ④人材採用 の4サービスをご紹介します

### 自治体ビジネスの流れ

戦略・体制	営業	リサーチ	応札判断	企画書作成	プレゼン	受託	納品
入札戦略と体制構築	自治体への営業活動	入札情報をチェック	応札の検討・判断	企画書作成	プレゼン選考	受託成功	事業遂行と成果物納品

自治体ビジネスをトータルサポート  
「観光 x 自治体ビジネスコンサルティング」

ご紹介

1

入札情報サービス 観光・インバウンド入札navi

2

事業連携 連携パートナーとして協業

3

セミナー集客、タイアップ記事作成

4

人材採用 観光・インバウンド人材専門 求人サイト「やまところキャリア」

# ① 入札情報サービス 観光・インバウンド入札navi

観光・インバウンド  
入札navi

● ● ● ●  
入札は情報勝負。

初期費用

アカウント作成・導入  
16,500円<sup>税込</sup>

+

月額費用

6か月契約  
46,200円/月<sup>税込</sup>

## 入札情報

約**3,000**件  
の関連機関

中央官公庁

地方自治体

観光協会・団体

その他

## 入札navi

専門リサーチャーが  
関連情報のみピックアップ



観光・インバウンド分野の情報を徹底的に調査。  
案件名だけでは分からない情報も仕様書・募集要  
項を詳細に確認。

頻度

毎日即日リサーチ\* \*平日に限る

対象

観光全般

国内観光・インバウンド・関連事業など

リサーチ方法

専門リサーチャーが判断

## ご利用者様への提供サービス

厳選情報で  
無駄のない情報取得が可能



案件データベース

専門リサーチャー精査後の  
データを検索・閲覧できる



新着案件速報

最新の観光・インバウンド  
入札情報がメールで届く



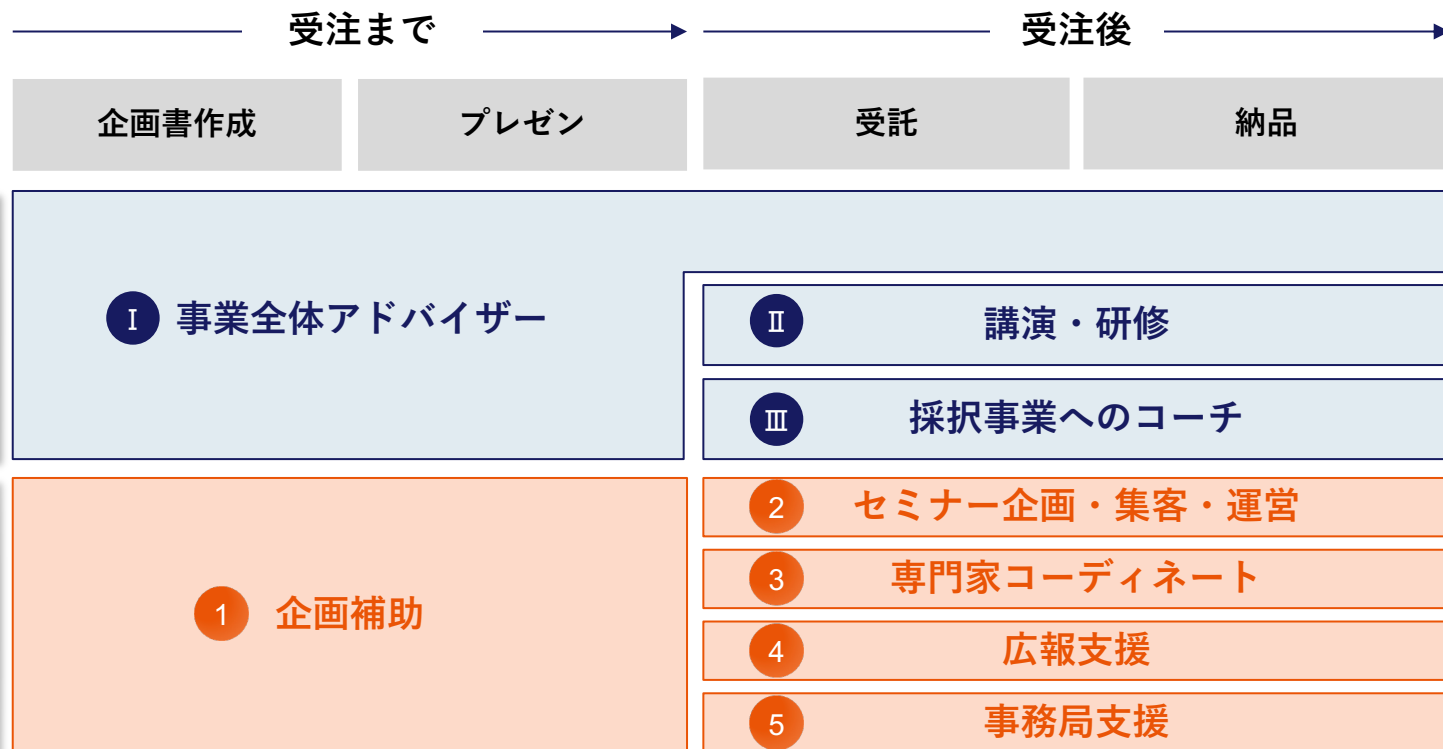
その他サポート

案件の受託成功に  
向けた豊富なサポート

会員  
特典

## ② 事業連携 連携パートナーとして協業 1/3

弊社の専門知識とネットワークを活かして行政案件実行に伴う幅広い課題に対応します



## ② 事業連携 連携パートナーとして協業 2/3

### 弊社代表の村山が、行政関連案件の様々な事業企画・推進のご支援を行います

#### 弊社代表（村山）のご支援内容

#### 過去、委員・有識者として関わった 行政事業（観光庁）の例

#### I 事業全体アドバイザー

観光・インバウンド分野の知見を基に行政案件への提案・受注から実行、評価の各段階で包括的にご支援します

#### II 講演・研修

首相官邸有識者会議や各官公庁で事業者選定委員も務める村山が、採択事業の推進に必要となる講演や研修を承ります

#### III 採択事業へのコーチ

採択事業の実行段階で発生する様々な課題に対し、専門家として具体的なアドバイスをご提供します

- 2024年 「**オーバーツーリズムの未然防止・抑制**による持続可能な観光推進事業」
- 2024年 「**歴史的資源を活用した観光まちづくり**推進事業」
- 2024年 「**事業者間・地域間におけるデータ連携**等を通じた観光・地域経済活性化実証事業」
- 2024年 「地方部における観光コンテンツの充実のための**ローカルガイド人材の持続的な確保・育成**に向けた有識者会議」
- 2023年 「**訪日外国人旅行者の受入環境整備向上**等に向けた観光現場におけるICTサービス等利活用促進事業」
- 2023年 「**ロングストーリーによる地域のコンテンツの連携促進**に向けた実証調査」
- 2023年 「**地域一体型ガストロノミーツーリズム**の推進事業」
- 2022年 「**観光DX推進**のあり方に関する検討会」
- 2022年 「地域独自の観光資源を活用した**地域の稼げる看板商品**の創出事業」

## ② 事業連携 連携パートナーとして協業 3/3

やまごころの持つノウハウ・ネットワークを活かし、特に「人材育成」や「広報」の領域において貴社と協業が可能です

「やまごころ」がご支援する **5** つのサービス

1

### 企画補助

特に人材育成や広報業務においては観光庁をはじめ行政期間からの実績が豊富です。

2

### セミナー集客・企画・運営

観光事業者や自治体向けのセミナー企画から運営までワンストップで対応します。

3

### 専門家コーディネート

50分野、200名以上の専門家から最適な専門家をご紹介します。

4

### 広報支援

「やまごころ.jp」を通して、採択事業などを幅広く観光業界に発信いたします。

5

### 事務局支援

弊社が担当する業務領域に関わる各種資料作成・事務局関連業務支援を行います。

ご支援実績



令和4・5・6年度 奈良県観光局

観光振興の土台づくりに向けた  
地域支援・連携促進事業



令和5年度 群馬県

インバウンド受入環境整備  
のための研修会開催事業



令和4年度 瀬戸内しまなみ海道活性化実行委員会

インバウンド対応人材育成業務

\* 本サービスの費用や協業形式については別途ご相談ください

### ③ 受託事業のPR：セミナー集客、タイアップ記事作成

弊社運営メディア「やまところ.jp」を通して、セミナー集客からタイアップ記事での多面的な情報発信を支援します

## セミナー集客

### 概要

やまところ.jpサイトや通常のセミナーメルマガ内での告知に加えて、貴社の情報を**単独メルマガ**として配信します。

### 掲載先

- セミナーメルマガ会員向けに**単独メルマガを1回配信**
- 毎週木曜日に配信する**週刊メルマガに2回以上掲載**

### 文字数

単独メルマガ約1,500字程度（1点写真挿入可）

### 料金

**25**万円（税別）/1 配信

## タイアップ記事広告

観光・インバウンド関連の省庁・自治体事業を複数回に分けて詳しく解説していくプランです。**特設ページを設置**し、多面的に取り組みを紹介します。

- 「やまところ.jp」の**特集コーナー**に掲載
- 各ページの扉ページとなる**特設ページ**を設置
- 記事作成は**3本以上**
- **号外メルマガ**配信

3,000～3,500字程度（写真掲載最大4点まで）

**100**万円～（税別）



## インバウンドに特化した求人と 人材をマッチング

地域の観光協会や旅行・観光業、ベンチャー企業や大手企業の新規事業部門向けにインバウンド特化の求人情報を掲載。即戦力人材が集まり、初期費用0円の成果報酬型料金プランで利用可能。納得できる人材に出会えるまで費用がかからず安心です。

- 特徴 **1** 登録者の**99%**が**2**か国語以上使用可
- 特徴 **2** 登録者割合は日本籍**55%**、外国籍**45%**
- 特徴 **3** 外国籍のうち日本就学/就業経験者**90%**以上

## 国内最大級の観光業界求人サイト

 やまところキャリア



求職者からの圧倒的支持!



大手検索サイト(Google)において  
「インバウンド 求人」、「インバウンド 転職」の検索ワードで  
やまところキャリアのサイトの表示順위가 **第1位!** (※)

※ 2022年5月18日付の状況

求人広告  
掲載料

**0** 円

正社員/契約社員  
採用時

**30** 万円 税別

(1人採用当たり)

アルバイト/インターン  
採用時

**10** 万円 税別

(1人採用当たり)

観光・自治体コンサルティングに関するお問合せはこちらから。  
担当スタッフが詳細をご案内いたします。

E-mail



**nyusatsu@yamatogokoro.jp**

会社名または氏名、メールアドレス、電話番号をご記入の上お問合せください。

担当：鶴島